

Rules and the players:

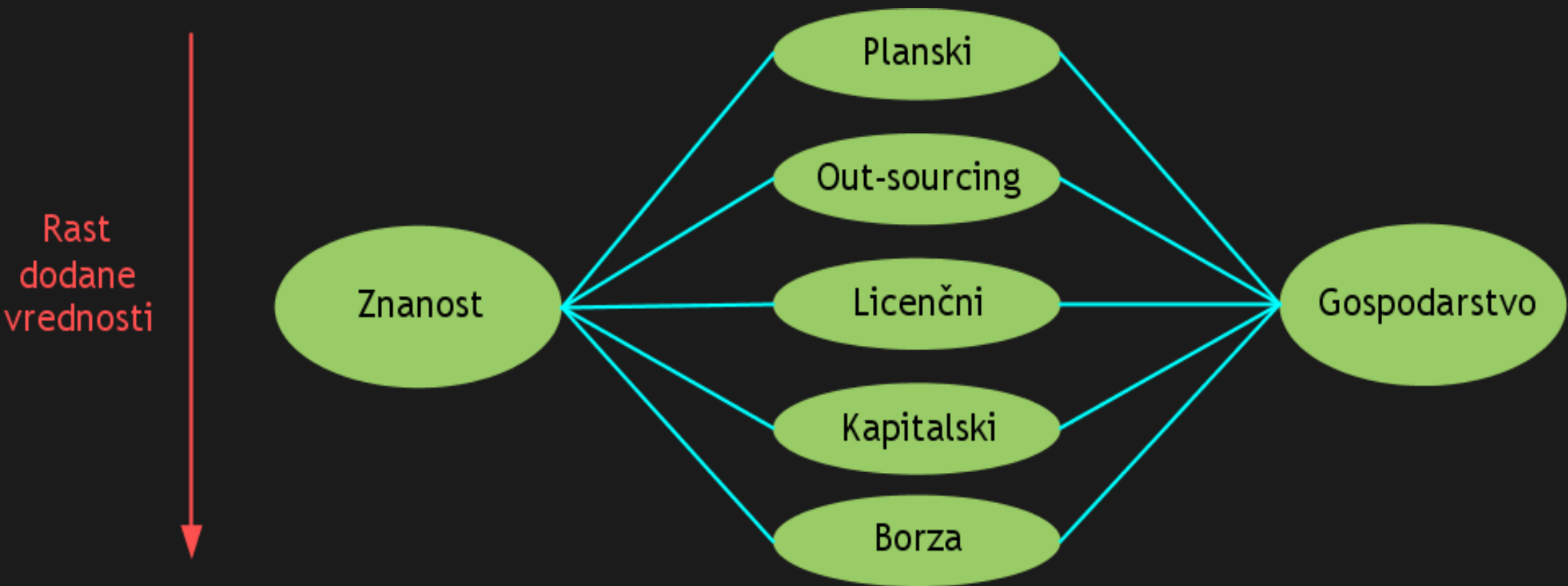
Barva denarja

Faze rasti podjetja in njihova vloga

Ključni igralci

Podjetniki, poslovni angeli, Kapitalisti

Osnove pridobivanja tveganega kapitala



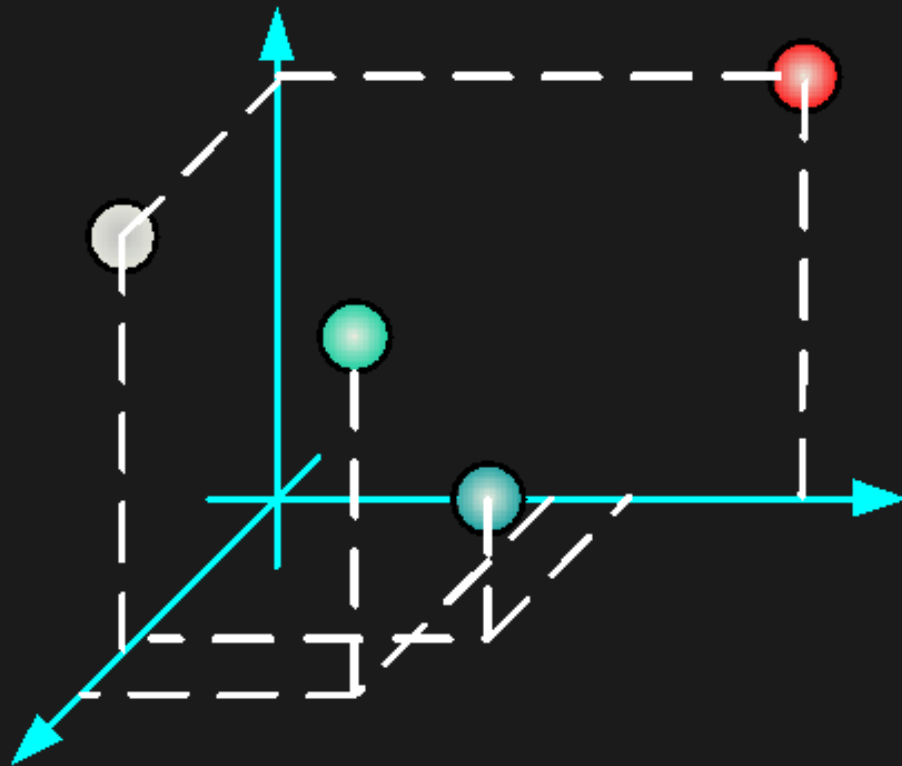
Licenčni vs kapitalški 1:1.89

Barva denarja



Lastnosti sredstev

Časovno obdobje



Cena denarja

Nadzor

Ustanovitelji,
MSOP, ESOP, FFF

Poslovni angeli,
graditeljski
kapitalisti

Strateški partnerji

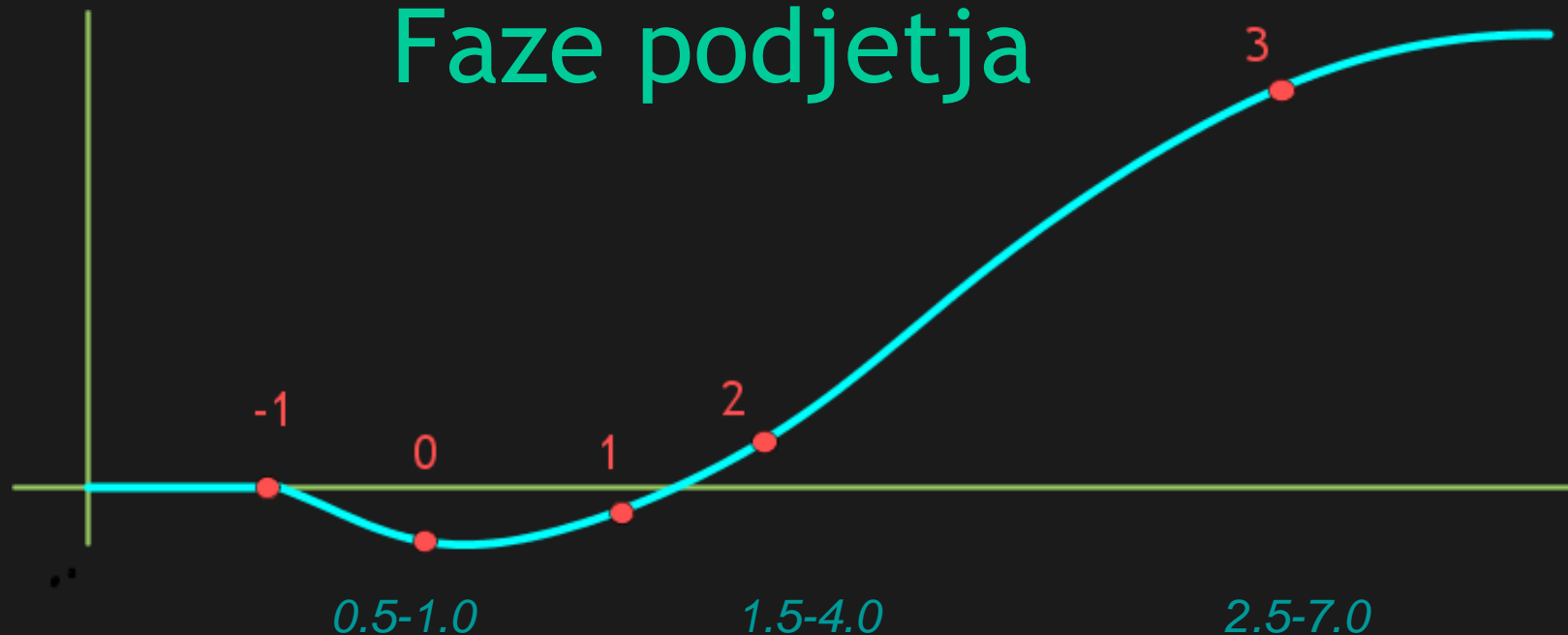
Država, skladi

Dodane vrednosti so v barvah denarja

Barva denarja

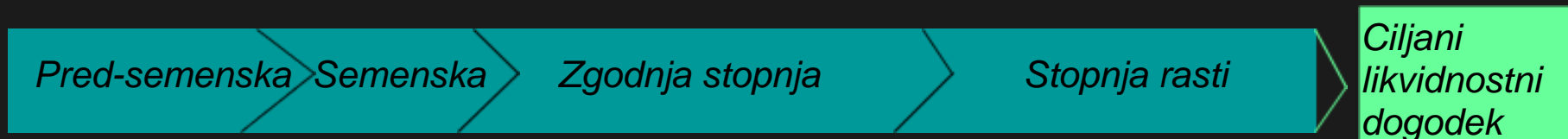
Investitor	Časovno obdobje	Cena denarja	Nadzor
Ustanovitelji, MSOP, ESOP, FFF	do konca	lastništvo	visok <i>Glas. pravice</i>
Poslovni angeli, graditeljski kapitalisti	kratko – posamezne faze	lastništvo	nadzor, svetovanje
Strateški dobavitelji in prodajni kanali	dolgoročno	lastniški	strateški (veto na posamezne odločitve)
Država, javni in pokojninski skladi	dolgoročno	lastniški ali krediti	ohlapien

Faze podjetja



Starost

Trajanje



Faza

-1 0 Prvi Drugi Tretji Četrti/
premostitev

Tipična vsota

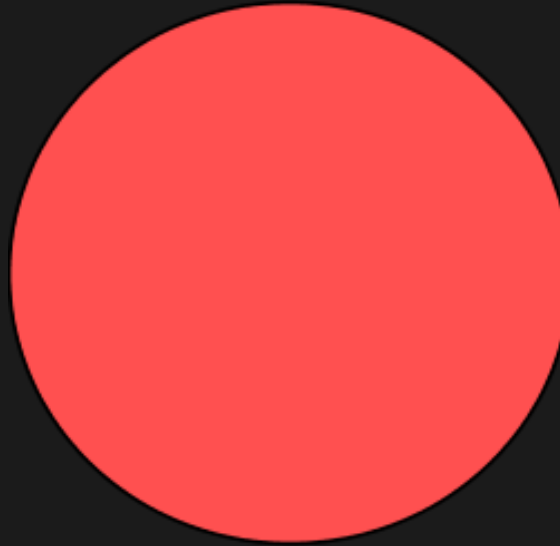
25-100 tisoč USD 100-250 tisoč USD 250 tisoč - 2 mio USD 1-3 mio USD 3-5 mio USD 5-50 mio USD

Običajno 5-70M \$

Pred-semenska faza

Naloga

- *Poslovna ideja/
koncept*
- *Razvoj
tehnologije
(inovacija ali IP)*



Financiranje

- *Donacije*
- *Družina /
prijatelji*

*Vrednost podjetja
25-100 tisoč USD*

Semenska faza

Naloga

- *Poslovni načrt*
- *Potrditev koncepta ali prototip*
- *Izkazan interes strank*



Financiranje

- *Posl.angeli*
- *Zgodnji in semenski skladi*

Vrednost podjetja
100-250 tisoč USD

Zgodnja faza

Naloga

- Revidiran poslovni model in posl. načrt
 - Razvit proizvod / storitev, proizvodnja
 - Potrditev in sprejem s strani strank in vsaj nekaj prihodkov
 - Realističen načrt pozitivnih denarnih tokov in/ali dobičkonosnosti
- Vrednost podjetja**
250 tisoč – 1.3 mio USD



Financiranje

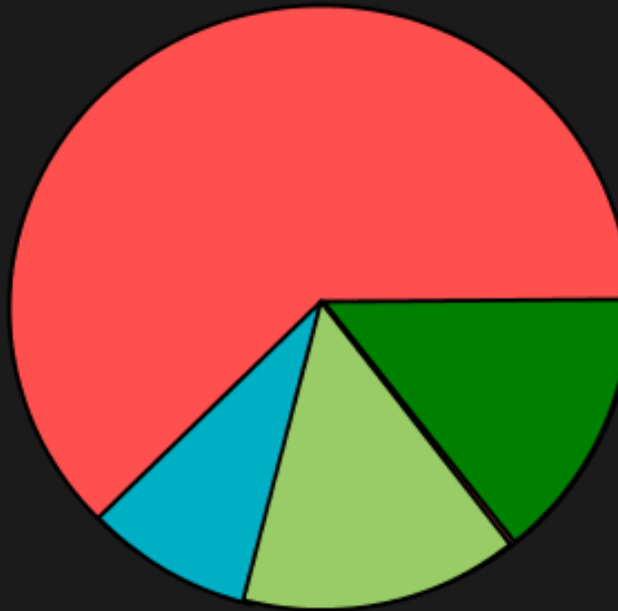
- Finančni Skladi
- Strateški investitor 1

Faza rasti

Naloga

- *Prihodki/stranke*
- *Jasen terminski načrt do pozitivnih denarnih tokov/dobičkonosnosti in/ali doseganje pozitivnih denarnih tokov/dobičkonosnosti*
- *Izvedba načrta rasti*

*Vrednost podjetja
3 – 50 mio USD*



Financiranje

- *Financijski skladi – "growth"*
- *"expansion"*
- *Strateški investitor 2*

Izhod

- Prodaja na borzi - IPO
 - Prodaja strateškemu partnerju
 - Zunanji nakup
 - Odkup s strani managementa
 - Propad ali žvotarjenje

IPO: initial public offering



\$



Delo opravljeno - tehnologija je prodana

Ključni igralci



[The Midas List](#)

Hi-tech start-up: ključni igralci - “egotripi”

- Ustanovitelji, nosilci idej: vodenje (leadership)
- Management, zaposleni
- Investitorji (VC, strateški)
- Stranke
- Institucije (akademske, državne, ...)
- Partnerji v vrednostni verigi (navpični / vodoravni - trg visoke tehnologije ni več matričen)

Preslikovanje interesov

Poslovni angeli

- “business angels - out of pocket”
- Ne potrebujejo casa za investiranje
- Ustvarjajo imetje
- Ustvarjajo podjetja
- Hobii
- Nikoli več kot 30% in 50-200K USD
- ROI EXIT

Najboljša investicija

Rizični kapitalisti, EXIT!!!

- Ciljni donos na investicijo (ROI)
 - (denar, denar, denar)
- Velikost podjetij, ki jih iščejo
 - Vrednost 20-50 M \$, exit 250-300 M \$
- Nikoli več kot 20%
 - Po ameriški zakonodaji lastnine do 20% podjetja ni treba konsolidirati v bilanci
- Trgi VC - korporativni svet
 - Stari prijatelji
- Tržni trendi - Jaz tudi!
- Investirajo v LJUDI (rdec denar!)
 - Raje kot 5M od ustanovitelja, ki jih ima 10\$, vzamejo 150,000\$ od tistega, ki jih ima 100,000\$
- Obstajajo guys in “THE guys” (gradijo podjetja, kot so Cisco, Juniper, eBay ...)

“pedal to the metal”

Vizija - Razlog - Energija

“be yourself, know your differences,
know your weaknesses”

Solze in smeh
Fokus & disciplina
“nobody can do it alone”

SV : “go big or don’t go”